



Mars 2016

H  
I  
T  
E  
C  
H  
P  
R  
O  
S

# SOMMAIRE

**CE QU'IL FAUT RETENIR DE HITECHPROS**

---

**LE MARCHÉ**

---

**UNE OPPORTUNITÉ POUR LES ACTEURS DU SECTEUR**

---

**UN OBSERVATEUR PRIVILÉGIÉ DU MARCHÉ**

---

**UNE DÉMARCHÉ STRATÉGIQUE INSCRITE DANS LA DURÉE**

---

**LE MANAGEMENT**

---

## CE QU'IL FAUT RETENIR DE HITECHPROS

---

### Un acteur unique et incontournable du marché de la prestation informatique

HITECHPROS fédère les 5 acteurs du marché de la prestation informatique : les Sociétés de Services en Ingénierie Informatique (SSII), les Consultants Indépendants, les Centres de Formation en informatique, les Editeurs de Logiciels et les Directions Informatiques.

HITECHPROS affiche environ **1 000 nouveaux profils chaque semaine**.

### Un modèle qui conjugue innovation et pérennité

- En inventant, en 2001, HITECHPROS.COM, la bourse des services informatiques sur internet, HITECHPROS a développé un business model unique et inégalé qui **permet aux différents acteurs du marché d'échanger leurs ressources en temps réel via un portail internet**.
- En créant depuis des nouveaux services, comme HITECHPROS STAFFING ou SHORTLISMANAGER, destinés à apporter efficacité et gains de productivité aux acteurs du monde informatique, **HITECHPROS organise le marché de l'intermédiation dans les services informatiques pour une plus grande flexibilité. Et, confirme sa position de précurseur et de leader incontesté**

### La reconnaissance du marché

- En 2001 et 2002 HITECHPROS reçoit le Trophée de la meilleure place de marché B to B.
- En août 2007, HITECHPROS a été labellisée « Entreprise Innovante » par OSEO Anvar.

### Quelques chiffres clés

- Effectif : 19
- Chiffre d'affaires 2015 : 16,7 millions d'euros
- Résultat d'exploitation 2015 : 2 millions d'euros
- Résultat net 2015 : 1,4 million d'euros

### Une valeur de croissance

- Cotée sur ALTERNEXT (code ALHIT) depuis le 28 novembre 2006 la société a su convaincre les investisseurs et les journalistes de la presse financière. C'est ainsi que Moneyweek (07/01/2010) qualifiait HITECHPROS de « modèle original qui conjugue forte croissance et rentabilité »
- Fait exceptionnel pour une valeur boursière, tous marchés confondus, HITECHPROS pratique une politique de distribution de dividendes particulièrement généreuse qui fait d'elle une valeur de rendement fortement appréciée des actionnaires.

## LE MARCHE DANS LEQUEL EVOLUE LA SOCIETE

---

HITECHPROS, la bourse des services informatiques se positionne sur le marché des logiciels et services informatiques qui représente en France :

- Un marché de près de **50 milliards d'euros**
- 21 400 entreprises employant 365 000 collaborateurs
- Un secteur parmi les premiers recruteurs de cadres  
(Source Syntec Informatique)

### L'environnement concurrentiel

Lancée en 2001, avec et grâce à internet, HITECHPROS se positionne comme le **leader incontesté sur le marché de l'intermédiation des compétences dans les services informatiques** et bénéficie de la **prime au premier entrant**.

HITECHPROS réalise la majeure partie des transactions engendrées par l'ensemble des places de marché spécialisées en prestations informatiques, ce qui constitue une forte barrière à l'entrée pour des concurrents potentiels.

Si certaines sociétés peuvent concurrencer HITECHPROS sur certaines de ses activités, **elle reste la seule à s'adresser à l'ensemble des acteurs du secteur :**

- SSII
- Centres de formation
- Editeurs de logiciels
- Indépendants
- DSI

## UNE OPPORTUNITE POUR TOUS LES ACTEURS DU SECTEUR

Les différentes offres développées par HITECHPROS fonctionnent en synergie et assurent des opportunités multiples à leurs utilisateurs.

### Bénéfices pour les SSII

Hitechpros permet aux SSII de **placer la totalité de leurs inter-contrats** (consultants disponibles n'étant pas en mission chez les clients) en mettant à disposition de leurs confrères l'ensemble de leurs consultants inoccupés et en répondant aux appels d'offres de DSI confiés à HITECHPROS.

Les consultants en inter-contrats peuvent également **bénéficier de formations à prix négociés** auprès de Centres de Formation.

Les SSII, grâce à la Bourse des Services Informatiques, **trouvent également des compétences auprès d'autres SSII pour répondre aux demandes de leurs clients.**

### Bénéfices pour les Centres de Formation

Ils ont la possibilité se positionner sur les appels d'offres de formation de tous les autres acteurs présents sur la Bourse des Services Informatiques, mais aussi de **proposer des formations à prix négociés** si des sessions de formation restent disponibles.

Comme pour les SSII, Hitechpros offre aux Centres de Formation **l'opportunité de placer leurs formateurs lorsqu'ils sont disponibles et d'en trouver pour répondre à une croissance de l'activité.**

### Bénéfices pour les Informaticiens Indépendants

Les Informaticiens Indépendants **proposent leurs services aux SSII et DSI** par l'intermédiaire d'Hitechpros. Ils peuvent également bénéficier de formations à prix négociés émanant des Centres de Formation.

### Bénéfices pour les Editeurs de logiciels

Cette offre a pour but de développer les **collaborations et partenariats entre les Editeurs de Logiciels et les SSII.**

La Bourse des Services Informatiques permet aux Editeurs de trouver des SSII partenaires pour l'intégration et la revente de leurs logiciels aux clients finaux. Elle permet également aux Editeurs de faire connaître leurs logiciels auprès des SSII et DSI qui pourraient être concernées.

De plus, Hitechpros permet aux Editeurs de trouver des informaticiens pour leurs propres besoins, notamment le développement de logiciels, et former leurs collaborateurs grâce aux sessions de formation à prix négociés des Centres de Formation membres.

### Bénéfices pour les Directions Informatiques (DSI) : Service 'Hitechpros Staffing'

Avec 'Hitechpros Staffing', HITECHPROS a mis en place une offre destinée aux donneurs d'ordres (DSI et Directions Informatiques d'entreprises) pour leur permettre de **constituer efficacement et rapidement leurs équipes.**

Hitechpros diffuse les appels d'offres auprès de ses SSII membres. Ce service permet ainsi aux DSI de **trouver en un temps record le profil le plus adapté** à leurs exigences.

La demande est traitée par un seul interlocuteur, le commercial ou consultant Hitechpros qui se charge de trouver le profil souhaité **au meilleur tarif et en toute neutralité.**

## UN OBSERVATEUR PRIVILEGIE DU MARCHE

---

HITECHPROS bénéficie d'une position privilégiée qui lui permet de fournir des **indicateurs fiables sur l'état du marché informatique** :

### En temps réel

<http://www.hitechpros.com/info/market.asp> , cet indicateur donne le niveau de l'offre et de la demande pour les principales catégories techniques et secteurs d'activité. Il est repris par la presse spécialisée (LMI / 01 Informatique) et par la presse économique et financière (Les Echos / L'Expansion / Challenges).

### Chaque mois

Une analyse détaillée de l'indicateur sur l'évolution de l'offre et de la demande, assorti d'un zoom sur les principales catégories techniques.

### Quatre fois par an

Pour CIO on line : l'indicateur trimestriel des demandes informatiques des utilisateurs

### Deux fois par an

Un indicateur sur l'emploi dans l'informatique pour 01 Informatique : « l'observatoire de l'évolution du recrutement dans les sociétés de service ».



## UNE DEMARCHE STRATEGIQUE INSCRITE DANS LA DUREE

Depuis 2001, HITECHPROS développe un concept qui organise le marché de l'intermédiation dans les services informatiques et prouve au fil des ans sa capacité à s'adapter pour répondre aux besoins spécifiques de tous les acteurs.

Une démarche fondée sur l'expérience, qui se veut pragmatique et porteuse de gains de productivité.

Après avoir dirigé et travaillé pour des SSII, les fondateurs ont constaté un réel besoin en termes d'échange d'informations et de compétences entre les SSII et les autres acteurs du marché de la prestation informatique. Les SSII comme les autres acteurs du marché communiquaient peu entre eux sur la disponibilité de leurs collaborateurs et leurs besoins immédiats. L'accès des SSII à la globalité des appels d'offres des DSI était limité, comme d'ailleurs l'accès à la disponibilité des consultants de SSII par les DSI.

### Le concept était né, les grandes étapes :

<i>Juillet 1999</i>	Lancement du site <a href="http://www.HITECHPROS.com">www.HITECHPROS.com</a> pour les SSII, avec le service de Bourse d'Inter-Contrats, qui permet à HITECHPROS de rassembler les SSII françaises sur un seul site
<i>Novembre 2000</i>	Ouverture des services destinés aux DSI et Directions Achats pour leur permettre d'adresser leurs demandes de prestations informatiques (régie, forfait et pré-embauche) aux SSII déjà membres de HITECHPROS.
<i>Juin 2001</i>	HITECHPROS ouvre son site aux indépendants pour leur permettre de trouver des missions auprès des SSII et des Directions Informatiques.
<i>octobre 2001</i>	<b>ShortlistManager.com</b> , logiciel de Gestion des Achats de prestations informatiques qui remporte un franc succès auprès des grands comptes.
<i>janvier 2002</i>	Ouverture du service destiné aux Centres de Formation en Informatique qui peuvent désormais répondre en ligne aux demandes de formation des SSII et des Directions Informatiques.
<i>Septembre 2002</i>	Service destiné aux formateurs Freelances qui peuvent trouver des vacances en rentrant directement en contact avec des Centres de Formation.
<i>janvier 2003</i>	<b>HITECHPROS Staffing</b> , service proposant aux donneurs d'ordres d'externaliser leurs achats de prestations intellectuelles informatiques. Avantage : faire appel aux SSII du site, sans pour autant élargir la liste de leurs fournisseurs référencés.
<i>mars 2003</i>	<b>HITECHPROS.biz</b> , première place de marché dédiée aux rapprochements de sociétés spécialisées dans le secteur informatique par le dépôt d'annonces de cession ou d'acquisition
<i>Février 2003</i>	Mise en ligne de l'annuaire de compétences des SSII en matière de forfaits.
<i>Janvier 2005</i>	Lancement d'une offre spécialement destinée à mettre en relation Editeurs de logiciels avec les SSII et les DSI.
<i>Octobre 2005</i>	Lancement d'une offre de portage salarial spécialement destinée aux indépendants = HITECHLIBERTY
<i>Novembre 2006</i>	Introduction en bourse sur ALTERNEXT (code : ALHIT)
<i>Août 2007</i>	Obtention du Label d'Entreprise Innovante par OSEO Anvar
<i>Septembre 2008</i>	L'offre <b>HITECHPROS.biz</b> s'enrichit d'un service de rapprochement gérant la totalité du processus (achat/vente) afin d'accompagner les acquéreurs et cédants tout au long de l'opération.

- Juin 2009** Création du holding HTP MANAGER qui regroupe les participations de l'équipe de direction et détient 49,7 % du capital d'HITECHPROS
- Avril / Mai 2012** Lancement d'une OPA initiée par HTP MANAGER sur la totalité des titres HITECHPROS qui permet à HTP MANAGER et donc à la Direction de détenir 76,4 % d'HITECHPROS
- Décembre 2013** Mise en place d'un programme de rachat d'actions
- Février 2014** Réduction du capital social par annulation de 10 % des actions auto-détenues. La Direction détient alors 84,9 % du capital d'HITECHPROS.

## LE MANAGEMENT

---



### **Ebrahim SAMMOUR, Président Directeur Général**

Diplômé de l'Ecole Supérieure d'Informatique en 2001, Ebrahim Sammour fait d'abord ses armes en SSII en tant qu'Ingénieur d'affaires puis, rapidement, comme Responsable de Business Unit.

Séduit par le concept **HITECHPROS** et fort de sa connaissance du marché de la prestation informatique, **il rejoint l'entreprise en 2002**. Devenu un des acteurs clé il est nommé directeur commercial en 2003. A ce poste il contribue de façon notable à la croissance d'HITECHPROS par la création de nouveaux services à forte valeur ajoutée. HITECHPROS Staffing, qui permet aux DSI de délocaliser leur recherche de prestataires en profitant du potentiel de compétences unique en France et de la neutralité que seule HITECHPROS peut offrir, s'avère rapidement comme le fer de lance de l'entreprise.

Après l'introduction sur ALTERNEXT en 2006, Ebrahim Sammour est nommé Directeur général en charge de tout le développement commercial. Il est aujourd'hui **Président Directeur général d'HITECHPROS** et actionnaire majoritaire de la société.

## CONTACT

---

**Bernadette SAINTY**  
Relations Presse  
Tél. : 01 55 58 11 40

**HITECHPROS**  
15-17, bd du Général de Gaulle  
92120 Montrouge